

MANKIDO

Inside Sales Werkstudent/Nebenjob

Mankido ist die neue Bonuskarte für Deutschland! Unsere Vision: Wir machen jeden Kunden zum VIP bei den coolsten Läden der Stadt! Du willst uns dabei unterstützen? Werde Teil eines jungen Unternehmens und begleite es beim Wachstum von 100 auf 1000 Partnerunternehmen.

Deine Aufgaben

- Du generierst selbstständig Leads über das Telefon
- Du vereinbarst und koordinierst telefonisch oder per Mail Termine für das Sales-Team
- Du akquirierst telefonisch Neukunden und baust die Beziehungen zu Stammkunden kontinuierlich aus
- Du präsentierst Idee und Produkt und führst Verkaufsgespräche am Telefon
- Du unterstützt die Entwicklung von Verkaufsstrategien
- Du kümmerst dich um das After Sales Management (Email-Kontakt mit potentiellen Kunden, Dokumentation im CRM-Tool)

Dein Profil

- Erfolgreiche Karriere im Direktverkauf und Vertrieb im B2B-Kontext
- Du begeisterst deine Mitmenschen mit deiner Kommunikationsstärke und Aufgeschlossenheit
- Selbstständige Arbeitsweise, proaktiver Umgang mit Problemen und Organisationsstärke
- Du übernimmst Verantwortung und scheust dich nicht vor Herausforderungen
- Du arbeitest präzise und organisiert

Was Dich erwartet

- Die Möglichkeit, die Zukunft von Mankido in einem jungen und stetig wachsenden Team mitzugestalten
- Eine Atmosphäre, die Deine Ideen und Veränderungswünsche willkommen heißt
- Schnelle Entscheidungswege durch flache Hierarchien und offene Arbeitsatmosphäre
- Flexible Arbeitszeiten mit Arbeitsplatz in der Frankfurter Innenstadt
- Free Drinks und Snacks
- Leistungsabhängige, überdurchschnittliche Bezahlung von 11-20 EUR/h

Interessiert?

Für Rückfragen steht Dir Anna Nitschke (anna.nitschke@mankido.de) zur Verfügung. Wir freuen uns auf Deine vollständige Bewerbung (CV und Anschreiben, Referenzen) mit Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin. Jetzt per Mail an jobs@mankido.de bewerben!