

MANKIDO

Sales Werkstudent/Nebenjob — Bonn [m/w]

Mankido ist die neue Bonuskarte für Deutschland! Unsere Vision: Wir machen jeden Kunden zum VIP bei den coolsten Läden der Stadt! Du willst uns dabei unterstützen? Werde Teil eines jungen Unternehmens und begleite es beim Wachstum von 100 auf 1000 Partnerunternehmen.

Deine Aufgaben

- Du akquirierst Neukunden und baust die Beziehungen zu den Stammkunde kontinuierlich aus
- Kunden werden von dir vor Ort perfekt betreut und beraten
- Du präsentierst Idee und Produkt und führst Verkaufsgespräche
- Kontakte, Leads und Aktivitäten werden von dir präzise und lückenlos digital erfasst
- Du unterstützt bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien
- Du erstellst monatliche Reportings und Prognosen in Bezug auf deine Vertriebsaktivitäten

Dein Profil

- Erfolgreiche Karriere im Direktverkauf und Vertrieb im B2B-Kontext
- Du gibst alles für 100% Kundenzufriedenheit
- Sehr gutes technisches Verständnis und hervorragende Auffassungsgabe
- Selbstständige Arbeitsweise und proaktiver Umgang mit Problemen
- Du bist flexibel in Bezug auf Dienstreisen

Was Dich erwartet

- Die Möglichkeit, die Zukunft von Mankido in einem stetig wachsenden Team mitzugestalten
- Eine Atmosphäre, die Deine Ideen und Veränderungswünsche willkommen heißt
- Schnelle Entscheidungswege durch flache Hierarchien und offene Arbeitsatmosphäre
- Flexible Arbeitszeiten mit Arbeitsplatz in Bonn
- Vergütung: Bis zu 300 Euro pro Sale — 1 Sale pro Tag möglich

Interessiert?

Für Rückfragen steht Dir Sanja Zündorf (sanja.zuendorf@mankido.de) zur Verfügung. Wir freuen uns auf Deine vollständige Bewerbung (CV und Anschreiben, Referenzen) mit Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin. Jetzt per Mail an jobs@mankido.de bewerben!