

# MANKIDO

## Sales Vollzeit — Frankfurt am Main [m/w]

Mankido bietet intelligente Kundenbindungslösungen und automatisiert Marketing für Unternehmen in den Branchen Handel, Gastronomie und lokale Dienstleistungen. Wir sind im Frühling 2017 gestartet und bereits in ganz Deutschland bei hunderten Partnern im Einsatz. Du willst uns dabei unterstützen? Werde Teil eines jungen Unternehmens und begleite es beim Wachstum von 100 auf 1000 Partnerunternehmen.

### Deine Aufgaben

- Du akquirierst Neukunden und baust die Beziehungen zu den Stammkunde kontinuierlich aus
- Kunden werden von dir vor Ort perfekt betreut und beraten
- Du präsentierst Idee und Produkt und führst Verkaufsgespräche
- Kontakte, Leads und Aktivitäten werden von dir präzise und lückenlos digital erfasst
- Du unterstützt bei der Entwicklung von Verkaufsstrategien
- Du erstellst monatliche Reportings und Prognosen in Bezug auf deine Vertriebsaktivitäten

### Dein Profil

- Du hast idealerweise Erfahrungen im Vertrieb und Kundenbetreuung im B2B-Kontext
- Du gibst alles für 100% Kundenzufriedenheit
- Sehr gutes technisches Verständnis und hervorragende Auffassungsgabe
- Selbstständige Arbeitsweise und proaktiver Umgang mit Problemen
- Du bist flexibel in Bezug auf Dienstreisen

### Was Dich erwartet

- Die Möglichkeit, die Zukunft von Mankido in einem stetig wachsenden Team mitzugestalten
- Eine Atmosphäre, die Deine Ideen und Veränderungswünsche willkommen heißt
- Schnelle Entscheidungswege durch flache Hierarchien und offene Arbeitsatmosphäre
- Vollzeit mit Arbeitsplatz in Frankfurt am Main
- Sehr attraktive Vergütung: Im Schnitt 200 Euro pro Sale — 1 Sale pro Tag möglich

### Interessiert?

Für Rückfragen steht Dir Anna Nitschke ([anna.nitschke@mankido.de](mailto:anna.nitschke@mankido.de)) zur Verfügung. Wir freuen uns auf Deine vollständige Bewerbung (CV und Anschreiben, Referenzen) mit Deinem frühestmöglichen Eintrittstermin. Jetzt per Mail an [jobs@mankido.de](mailto:jobs@mankido.de) bewerben!